

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Technischer Vertriebsassistent Tiefbau Armaturen (m/w/d)

ID: BW20013

Unser Kunde ist ein international agierender Hersteller der Armaturentechnik in der Gas- und Wasserversorgung sowie Abwasserbehandlung. Mit mehreren Produktionsstätten und einer Vielzahl internationaler Vertriebsstellen finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbau der Ver- und Entsorgungstechnik. Das Unternehmen zeichnet sich durch eine traditionsreiche Marktpräsenz sowie Marktinnovationen im kommunalen Bereich aus.



Einsatzort:

Kreis Mettmann

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Technische Angebotserstellung sowie Auftragsabwicklung von Sonderapplikationen im Armaturenssektor
- Beratung und Unterstützung von technischen Produktlösungen für die eigenen Vertriebs- und Servicemitarbeiter
- Technische Kundenberatungen von Auftraggebern, Planern und Beteiligten mit Erstellung der allgemeinen oder spezifischen Ausschreibungstexte
- Vertriebsunterstützung für das gesamte Produktportfolio
- Optimierung der Qualitätssicherung innerhalb der Produktentwicklung mit Vertrieb und Technik
- Vorstellung und Mitarbeit technischer Produktunterlagen wie z.B. technische Informationen sowie Vortragspräsentationen
- Mitarbeit an der Budgeterstellung technischer Armaturenbaureihen
- Vertriebsorientierte Zusammenarbeit mit Innen-/Außendienst- sowie Key Account Kollegen, Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium des Maschinenbaus / Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Rohrleitungsbau – idealerweise im Tiefbau mit Erfahrung in der Versorgungswirtschaft (Armaturentechnik)
- Vertriebstechnische Persönlichkeit mit ausgeprägter Kommunikationsstärke in der Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Reisebereitschaft zur Vertriebsunterstützung bei technischen Sonderanwendungen
- Sicherer Umgang mit Office Applikationen wie PowerPoint und Excel
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativem Mittelstandsunternehmen
- Internationales Arbeitsumfeld möglich
- Attraktive Vergütung mit Fixgehalt
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bau** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922.55
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stetig aktuellen **Social Media Channels** und verpassen Sie keine Stellenvakanz



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale.