Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.



Sales Manager Ost - Tief-/Straßenbau Geokunststoffe (m/w/d)

ID: BW20008

Unser Kunde ist ein international agierendes Unternehmen im Bereich der Entwicklung und Produktion von Geokunststoffen, welche Anwendung vom Tiefbau bis hin zum Katastrophenschutz finden. Ein weltweites Vertriebsnetz aus kompetenten Mitarbeitern sorgt für Kundennähe und schnelle Reaktionsmöglichkeiten auf den Märkten. Unser Kunde legt größten Wert auf Qualität, Präzision, stetige Innovation, gegenseitiges Vertrauen und Integrität.



Einsatzort:

Ostdeutschland aus dem Home-Office heraus (Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Thüringen)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres regionalen östlichen Vertriebsgebietes B2B
- Eigenständige Umsatz- und Ergebnisverantwortung Ihres Vertriebsgebietes
- Nachhaltige Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden (Umsatz- und Profitabilitätswachstum)
- Betreuung des Fachhandels und der Bauunternehmer sowie deren Netzwerke von Planern, Auftraggebern usw. im Tiefbau, GaLaBau, Landwirtschaft, Industrie
- Angebotsverfolgung sowie -verhandlung einschl. Koordinierungen von Rahmenkonditionen in Ihrem Marktgebiet
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Innen-/Außendienstkollegen
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke
- Baustellenbetreuung, Produktschulungen, Teilnahme an Schulungs- und Messeveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe idealerweise im Tiefbau mit Erfahrung in GaLaBau / Tiefbau / Straßenbau / Geokunststoffen
- Hohe Reisebereitschaft im überregionalen Vertriebsgebiet
- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung sowie Sozialkompetenz
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative, Präsentationsvermögen
- Souveränes Auftreten, Teamplayer, Loyalität
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit Office und CRM Solutions



Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einem innovativen, marktführenden und global agierenden Unternehmen mit sehr flachen Hierarchien
- Leistungsgerechte Vergütung mit attraktivem Vergütungspaket
- Home-Office Möglichkeit mit Ausstattung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildung
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter <u>bewerbung@resus-consult.de</u> mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing. **Ralf Schnitzler**Mülheimer Straße 27

53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50 www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungs-merkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend. Diese entnehmen Sie bitte aus obenstehender Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de.