

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Handelsvertreter Tiefbau – Wasserversorgung und Abwasserbeseitigung (m/w/d) nach §84 HGB

ID: BW19044

Unser Kunde ist ein namhafter Hersteller von Produkten im Bereich der Ver- und Entsorgung, welche in unterschiedlichen Bereichen des Tiefbaus wie auch im Telekommunikationsmarkt Einsatz finden. Langjährige Marktpräsenz, diverse (inter-) nationale Produktionsstätten mit ausgezeichneter Reputation und individueller Service sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg und dessen Wachstum.



Einsatzort

Baden-Württemberg (evtl. auch bundesweit)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres regionalen Vertretungsgebietes
- Kundenberatung und Projektbegleitung im Projekt- und Objektgeschäft bis über den Abschluss hinaus
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Betreuung von Auftraggebern / Inverstoren bzw. Planern / Ingenieurbüros
- Gemeinsame Budgetplanung Ihres Vertretungsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Mitarbeitern des Unternehmens im kaufmännischen und technischen Bereich
- Stärkung und Positionierung der expandierenden Handelsmarke

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische (Handels-)Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb oder Verkauf – idealerweise im Tiefbau B2B Business (Kanalbau und/oder Versorgungsnetze)
- Erfahrung mit Neukundenakquise wünschenswert
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Englische Sprachkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben für einen mittelständisches und innovatives Unternehmen
- Produktportfolio geeignet als Ergänzungsprodukt im Tiefbausektor
- Vergütungskonzept Handelsvertretung
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gern zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50
www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend. Diese entnehmen Sie bitte aus obenstehender Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de