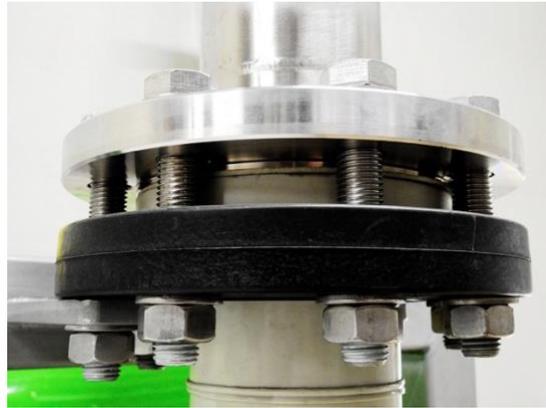


Die ReSus Consult GmbH ist eine erfolgreich operierende Personal-beratung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit -sustainable success- ist unser Markenzeichen.

Technical Pre-Sales Manager Tiefbau Bayern (m/w/d)

ID: BW20017

Unser Kunde ist ein deutschlandweit sowie auch international aktiver Spezialist aus der Rohrverbindungstechnik im Tiefbau. Sein breit gefächertes und auf die Entsorgungsprodukte technisch ausgerichtetes Produktsortiment ist weltweit anerkannt. Insbesondere Profikunden aus Handel und Wirtschaft schätzen die Verlässlichkeit und Partnerschaft dieses innovativen und erfolgreichen Mittelstandsunternehmens mit ausgezeichneter Marktreputation.



Einsatzort

Bayern, aus dem Home-Office heraus

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres regionalen Vertriebsgebietes im Vorverkauf
- Stärkung und Positionierung dieser Vertriebsmarke
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Primäre Betreuung von Investoren und Fachplanern sowie Fachhandel, sekundäre Betreuung von Entsorgungsunternehmen und Bauunternehmen
- Zusammenarbeit mit den Außendienstkollegen
- Zuarbeit Angebotserstellung, Projektverfolgung und Auftragsmanagement
- Stetige Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Organisation und Durchführung von Schulungs- und Vortragsveranstaltungen

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Tiefbau mit Erfahrung und Netzwerkkontakten in der Entsorgungswirtschaft (Kommunen, Planer, Handel)
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke und technisch orientierte Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Eigeninitiative, Selbstorganisation, Zielstrebigkeit, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office und CRM / ERP Tools

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen und branchenführenden Mittelstandsunternehmen
- Überaus freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre wie im Familienbetrieb
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutz-bestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung.
Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50
www.resus-consult.de



Werden Sie Follower in unseren stets
aktuellen **Social Media Channels**
und verpassen Sie keine Stellenvakanz mehr.



Disclaimer: Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Da wir konform mit AGG und Gleichberechtigungsgesetz handeln, sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen - Alter, Herkunft usw. sind keine