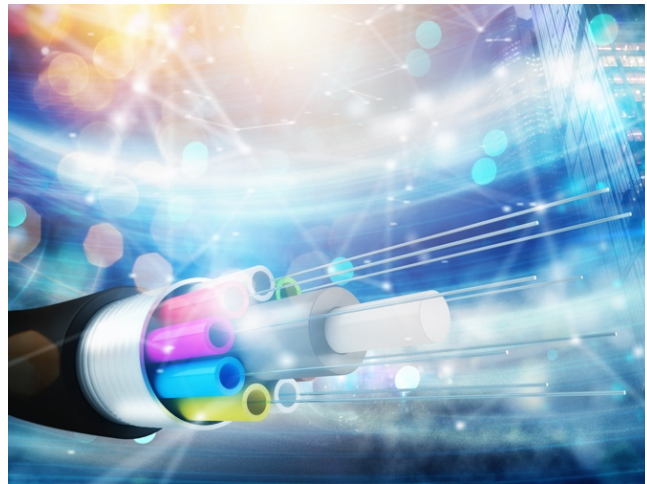


Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit **-sustainable success-** ist unser Markenzeichen.

Sales Manager Infrastrukturbau / Breitband **Telekommunikationstechnik (m/w/d)** ID: BW20001

Unser Kunde ist ein global agierendes und marktführendes Unternehmen in den Bereichen der Telekommunikations-Infrastruktur sowie Lösungen im Spannungsschutz. Mit mehreren Produktionsstätten finden die Produkte Verwendung in der Bauwirtschaft Tiefbau / Montagebau (FTTH, FTTC, FTTA, usw.). Langjährige Marktpräsenz, herausragende technische und qualitative Reputation, kundengerechte Lösungen sowie stetige Produktinnovationen, kurze Entscheidungswege und Kundennähe repräsentieren den Unternehmensgeist.



Einsatzort

Nordrhein-Westfalen oder Hessen (aus dem Home-Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung des Vertriebsgebietes Mitteldeutschland
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch stetige Akquise von Neukunden
- Betreuung von Investoren, Netzbetreiber, Energieversorger, Planern, Bauunternehmen und Fachhandel im Themenschwerpunkt Breitbandausbau
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Mitplanung beim Budget Ihres Vertriebsgebietes
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Schwerpunkt auf Vertriebskenntnisse
- Berufserfahrung im Infrastruktursektor vorteilhaft – idealerweise im Energie- oder Telekommunikationsnetzbereich bzw. im Tiefbau / Montagebau
- Hohe Reisebereitschaft im überregionalen Umfeld
- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit Office Anwendungen, SAP Kenntnisse vorteilhaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse (fließend in Wort und Schrift)

Das Unternehmen bietet:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativen und flexiblen Unternehmen mit Perspektivmöglichkeiten
- Sehr attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH

Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.

Ralf Schnitzler

Mülheimer Straße 27

53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50

www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend, diese entnehmen Sie bitte dieser Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de.