

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Sales Manager Tiefbau Kabelschutz – Passive Telekommunikationstechnik

ID: BW19030

Unser Kunde ist ein namhafter Hersteller von Produkten im Bereich des Kabelschutzes. Mit mehreren Produktionsstätten finden seine Produkte Verwendung im klassischen Tiefbaumarkt in Verbindung zur Kabelinfrastruktur (Breitband, FTTX usw.). Langjährige Marktpräsenz mit ausgezeichneter Reputation und individueller Service sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg.



Einsatzort

Westdeutschland aus dem HomeOffice heraus (Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz, Saarland)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind:

- Systematische Betreuung Ihres Vertriebsgebietes
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Betreuung von Ingenieurbüros, Investoren, Netzbetreibern, Energieversorgern und Bauunternehmen
- Budgetplanung Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Innenkollegen im kaufmännischen und technischen Bereich
- Stärkung und Positionierung der expandierenden Handelsmarke

Ihr Qualifikationsprofil:

- Technische oder kaufmännische (Handels-)Ausbildung
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Energie- oder Telekommunikationsnetzbereich
- Erfahrungen im Elektronik/IT Bereich bzw. Microducts/Kabelschutz wünschenswert; Handelserfahrung vorteilhaft
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit CRM und ERP Tools
- Englische Sprachkenntnisse wünschenswert

Das Unternehmen bietet:

- Interessante Vertriebsaufgaben in einem innovativen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur privaten Nutzung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildung
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen:

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gern zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50
www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend, diese entnehmen Sie bitte dieser Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de.