

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

# Head of Sales Manager Germany

**ID: DB19003**

Unser Kunde betreibt seit vielen Jahren erfolgreich ein marktführendes Online-Portal für Weiterbildung und Studiengänge. Durch seine internationale Zugehörigkeit zu einem führenden Mutterkonzern ist dies eine tolle Perspektive und ein spannendes sowie ein angenehmes Arbeitsumfeld mit innovativen Ansätzen. Persönliche Weiterentwicklungen und die Förderung von Weiterbildungen gehören zu den gelebten Unternehmensleitziele.



## **Einsatzort**

Rhein-Neckar-Region

## **Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind :**

- Führung und Entwicklung mit direkter Personalverantwortung des gesamten Sales-Teams in Deutschland
- Sicherstellung und Erreichung der Teamziele
- Stetige Reflektion, Optimierung, Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie im Einklang mit der Gesamtstrategie des Unternehmens
- Mitgestaltung des jährlichen Budgetprozesses mit der Verantwortung für die Zielerreichung
- Identifizierung von neuen Geschäftsmöglichkeiten und Serviceleistungen
- Motivation und Coaching der Mitarbeiter für ein effektives Arbeiten und eine kontinuierliche Weiterentwicklung

## **Ihr Qualifikationsprofil :**

- Erfolgreich abgeschlossenen Bachelor-/Master-/Diplomabschluss in BWL/Marketing, Business Administration oder einer vergleichbaren Ausbildung
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Führen eines Sales-Teams
- Hervorragende Kommunikations- und Moderationsfähigkeiten im Umgang mit dem eigenen Team und Kunden
- Onlineaffinität im digitalen Portalbereich
- Gute analytische Fähigkeiten und strukturierte Arbeitsweise
- Gespür für Markttrends und -innovationen
- Teamplayer mit Leib und Seele
- Sehr gute deutsch und englische Sprachkenntnisse sind zwingend erforderlich

**Das Unternehmen bietet :**

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen und branchenführende Unternehmen
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

**Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen :**

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit **in Englisch**
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt) **in Englisch**
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter [bewerbung@resus-consult.de](mailto:bewerbung@resus-consult.de) mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

**Haben wir Ihr Interesse wecken können?**

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung.  
Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Digital Business** in unserem Hause ist

**ReSus Consult GmbH**

**Personalberatung**

Herr Dipl.-Medienök.

**Thomas Ottersbach**

Mülheimer Straße 27

53840 Troisdorf

+49.160.4454780

[www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de)



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend, diese entnehmen Sie bitte dieser Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf [www.resus-consult.de](http://www.resus-consult.de).