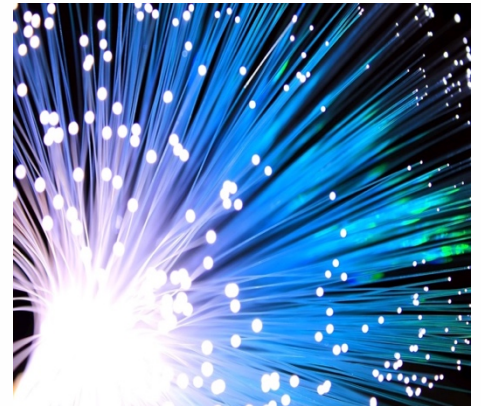


Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

Key Account Manager Telecommunications -international - ID: BW19018

Unser Kunde ist ein global agierender und führender Kunststoffhersteller von Systemen im Tiefbaumarkt. Mit einer Vielzahl von Produktionsstätten finden seine Produkte Verwendung im Bereich der Tiefbau Entsorgung sowie im Telekommunikationssektor. Langjährige Marktpräsenz, herausragende technische Reputation, kundengerechte Lösungen sowie stetige Produktinnovationen sind Grundlage für den stetigen Unternehmenserfolg. Die Sparte Telekommunikation dieses Unternehmens ist im stetigen Wachstum und sucht Vertriebsverstärkung.



Einsatzort

international (aus dem Homeoffice in Deutschland heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind :

- Systematische Betreuung Ihres internationalen Vertriebsgebietes
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung nach den jeweiligen länderspezifischen Vorgaben
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden und Partnern
- Betreuung von internationalen Kundeninteressenten und Entwicklung spezifischer Geschäftsmodelle
- Budgetplanung Ihres internationalen Vertriebsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit internationalen Außendienstkollegen
- Stärkung und Positionierung der Vertriebsmarke außerhalb Deutschlands

Ihr Qualifikationsprofil :

- Technische oder kaufmännische Ausbildung bzw. Studium des Bauingenieurwesens oder vergleichbarer Qualifikation
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Tiefbau mit Erfahrung in der passiven Telekommunikationstechnik, Breitbandnetzausbau bzw. Energietechnik
- Erfahrungen in Verlegetechniken von (Kunststoff) Rohrleitungssystemen
- Flexibel Reisebereitschaft international
- Verkaufstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Kostenbewusstsein, Ergebnisorientierung
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit CRM und ERP Tools

Das Unternehmen bietet :

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, innovativem und branchenführende Unternehmen
- Sehr attraktive leistungsgerechte Vergütung
- Neutraler PKW zur private Nutzung und Home-Office-Ausstattung
- Individuelle technische und persönliche Weiterbildungen
- Freundliche Arbeits- und Teamatmosphäre

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen :

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (auf Englisch)
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch verbindlich und zeitnah Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH

Personalberatung

Herr Dipl.-Ing.

Ralf Schnitzler

Mülheimer Straße 27

53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50

www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend, diese entnehmen Sie bitte dieser Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de.