

Die **ReSus Consult GmbH** ist eine erfolgreich operierende Personalberatung in spezialisierten Branchen als eigenständige Geschäftsfelder. Engagiert, qualifiziert, technisch orientiert sowie international vernetzt führen wir Ihre Besetzungen von Fach- und Führungskräften bis hin zur Vorstandsebene aus. Nachhaltigkeit - **sustainable success**- ist unser Markenzeichen.

(Junior) Sales Manager – Energie- und Telekommunikationsnetze

ID: BW18039

Unser Kunde ist ein europaweit spezialisiertes und agierendes Handelsunternehmen. Mit einer Vielzahl von Produkten im Bereich der Energie- und Telekommunikationsnetze finden seine Produkte Verwendung im klassischen Baubereich. Langjähriges Beratungs-Know-How, innovative Produktvariationen sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung sind Grundlage für den stetigen und expansiven Unternehmenserfolg.



Einsatzort

Süddeutschland, Ostdeutschland (jeweils aus dem Home Office heraus)

Ihre Aufgaben in dem Unternehmen sind :

- Systematische Betreuung Ihres Vertriebsgebietes
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen und Projektumsetzung
- Weiterentwicklung des Verkaufsgebietes durch Akquise von Neukunden
- Betreuung von Ingenieurbüros, Investoren, Netzbetreiber, Energieversorgern und Bauunternehmen
- Budgetplanung Ihres regionalen Vertriebsgebietes
- Konsequente Marktrecherche und Ermittlung von Marktpotentialen
- Zusammenarbeit mit Innenkollegen im kaufmännischen und technischen Bereich
- Stärkung und Positionierung der expandierenden Handelsmarke

Ihr Qualifikationsprofil :

- Technische oder kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Baugewerbe – idealerweise im Energie- oder Telekommunikationsnetzbereich
- Erfahrungen im Elektronik/IT Bereich bzw. Microducts/Kabelschutz wünschenswert; Handelserfahrung vorteilhaft
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld
- Verkaufsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägter Beratungs- und Kundenorientierung
- Zielstrebigkeit, Eigeninitiative, Loyalität
- Souveränes Auftreten, Teamplayer
- Sicherer Umgang mit CRM und ERP Tools

Diese Unterlagen benötigen wir von Ihnen :

- Anschreiben mit Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit
- Lebenslauf (Word oder pdf, nicht als Bild eingescannt)
- Zeugnisse (pdf)
- Ausbildungsnachweise (pdf)

Senden Sie uns bitte diese Unterlagen unter bewerbung@resus-consult.de mit Verweis auf die Stellen ID zu und Sie erhalten neben unseren Datenschutzbestimmungen auch eine verbindliche und zeitnahe Rückmeldung.

Haben wir Ihr Interesse wecken können?

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Consultant jederzeit gerne zur Verfügung. Ihr Ansprechpartner für das **Geschäftsfeld Bauwesen** in unserem Hause ist

ReSus Consult GmbH **Personalberatung**

Herr Dipl.-Ing.
Ralf Schnitzler
Mülheimer Straße 27
53840 Troisdorf

+49.2241.240922-50
www.resus-consult.de



Wir möchten Sie darauf hinweisen, dass wir konform des Datenschutzes nach DSGVO sowie des Gleichbehandlungsgesetzes nach AGG agieren. Zur verbesserten Lesbarkeit haben wir hier nur eine Geschlechtsform verwendet. Es sind natürlich alle Geschlechtsformen ganz neutral angesprochen. Alter, Herkunft usw. sind keine Entscheidungsmerkmale. Die persönlichen und fachlichen Voraussetzungen sind maßgebend, diese entnehmen Sie bitte dieser Stellenbeschreibung. Weitere Informationen erhalten Sie direkt auf www.resus-consult.de.